

AVE INVESTE NELLA FORMAZIONE

Corsi per le gamme ad alto contenuto tecnologico, tutorial e video installativi: AVE amplia la propria offerta dedicata ai professionisti.

Da sempre attenta ad andare incontro alle esigenze degli installatori, **AVE ha scelto di investire nella formazione**, rendendola più ricca e variegata, per andare incontro alle esigenze dei professionisti e permettere loro di rimanere aggiornati sulle novità introdotte.

Oltre alla **formazione "classica" in sede** per le gamme ad alto contenuto tecnologico, da diverso tempo **AVE collabora con i distributori di materiale elettrico** organizzando, direttamente **presso i loro punti vendita** e tramite tecnici specializzati AVE, corsi di formazione dedicati **alla domotica e ai sistemi di controllo accessi per gli hotel**. La proposta AVE si sviluppa sia attraverso dei **corsi "base"**, nei quali vengono illustrati nel dettaglio i principi fondamentali della tecnologia AVEbus, con diversi esempi pratici applicativi, sia tramite **corsi avanzati**, rivolti a quegli installatori che abbiano già effettuato in passato dei corsi base e vogliano ampliare le proprie competenze. Questi corsi si prefiggono di fornire ai professionisti degli strumenti teorici per poter realizzare un impianto domotico complesso, residenziale o alberghiero.

I corsi finora organizzati, in tutta Italia, hanno riscosso un notevole interesse e un alto grado di apprezzamento. Il successo di tale genere di iniziative sta nella loro formula: oltre a rappresentare un'opportunità concreta per i professionisti, questi corsi permettono di **avvicinare maggiormente gli installatori e i distributori**. Il calendario con le date ed il programma dettagliato dei corsi sono consultabili **sul sito ufficiale di AVE**, dov'è anche possibile **inviare la domanda di partecipazione** o richiedere maggiori dettagli compilando la form dedicata.

In aggiunta ai corsi di formazione, AVE ha scelto di avvicinarsi alle esigenze degli addetti ai lavori attraverso **iniziative speciali** all'interno dei punti vendita con tecnici e promoter, **eventi, convegni, percorsi di affiancamento, webinar e newsletter di aggiornamento**. Online, sui siti dell'Azienda, sono inoltre disponibili diversi contenuti dedicati agli addetti ai lavori come **tutorial e video installativi**, dove sono spiegati i passaggi per effettuare una corretta installazione dei prodotti e come evitare gli errori più comuni, **video-presentazioni** e vari **materiali per il download** come brochure, cataloghi, dépliant, schemi installativi e software di programmazione.

Rezzato, 22 giugno 2017